



Eesti Gaas AS on Eesti suurimaid ja kogenumaid energiafirmasid. Pakume terviklikke ja innovatiivseid energialahendusi nii era- kui äriklientidele. Oleme pidevalt arenev ja muutuv kaasaegne ettevõtte.

Otsime oma kollektiivi ettevõtlikku **Ärikliendihaldurit**

Eesti Gaasi tulevase ärikliendihaldurina oled Sa energialahenduste müügis ja nõustamises ekspert. Tunned kõiki meie teenuseid ja tooteid, suhtled vabalt ja energiliselt nii otse kliendikontaktis, telefonis kui ka e-posti teel.

Sinu tööülesannete hulka kuuluvad:

- B2B turu kaardistamine, pidev kursisolek konkurentide pakkumistega;
- Uute klientide leidmine ja külastamine;
- Suhtlemine olemasoleva ärikliendibaasiga ja kliendisuhete hoidmine;
- Läbirääkimine klientidega ja hinnapakumiste koostamine.

Ootame Sind kandideerima, kui:

- Sul on aktiivse ärimüügi kogemus;
- Sul on vähemalt keskharidus;
- Sa oled kogunud MS Office kasutaja, kasuks tuleb CRMi tundmine;
- Oled algatusvõimeline ja ambitsioonikas eesmärkide elluviimisel;
- Oled avatud suhtleja ning hea läbirääkija;
- Sa räägid eesti, vene ja inglise keelt väga heal tasemel.

Eesti Gaas pakub Sulle konkurentsivõimelist töötasu ja tulemustest sõltuvat lisatasu, võimalust töötada arenevas ettevõttes, motiveerivat väärtuspaketti ja lähedaid kolleege.

Lisaküsimuste korral ning kandideerimiseks saada oma CV hiljemalt 17. septembriks 2019. a e-posti aadressil kristel.torop@gaas.ee või helista +372 53428383.